

buint-hi amb mensualitats distintes, a proporció de la seva posició social, no obstant d'assegurar-hi idèntics beneficis.

L'aforisme d'iguals drets i iguals deures no es contradiu amb això, doncs deu entendre's que són més grans els deures per els qui posseeixen més medis.

**La "iguala", model de segur**

Quan comentàvem el segur clàssic i tradicional de la «iguala» ja hem vist que la contracta del metge amb l'individu o família per a servir-li professionalment el dia que caigués malalt, una de les dades per a estipular el cost a pagar era la potencialitat econòmica de l'igualat, que per idèntics serveis i inclos prestats pel mateix metge, eren valorats en distinta proporció segons fos un obrer o un hi sendat, fent possible, aquesta diferència escalonada de retribució, que tinguessin els de posició modesta metge en el poble que's atengués; el ric, per una paga relativament mòdica, serveis que no podria obtenir si no contribuïen amb la seva modesta tributació els igualats amb tarifes mínimes, permetent al metge contractant estipular preus relativament mòdics als de pocs recursos, gràcies a la sobre-taxa dels rics, sense disminuir els seus ingressos totals, fent-li possible viure còmodament en la localitat.

**Com debem situar-nos**

La lluita començada en distintes nacions combatent les mutualitats, no té de la seva part la simpatia general de la opinió, condició indispensable en aquests moments de caràcter social per a poguer vèncer en l'empresa. Es una guerra molt semblant a la entaulada entre'l teler de mà i el mecànic, la lluita de la diligència i el carril, del cotxe de parada i l'automòvil, i conegut el conflicte, és més pràctic i més raonable estudiar com poguem conviure i inclos treure aventatges d'aquesta realitat que ningú pot negar, car és filla dels nostres temps i porta una empena formidable, molt més gran que la resistència que podríem fer-hi els metges.

Aquest camí és el raonable, segur, digne i pràctic i inclos la experiència dels fets en ensenya amb repetits exemples molt preferible a una lluita interminable i estèril.

Els enemics del carril foren les diligències i els carreters que tenien la seva ruïna, havent-els-hi demostrat la realitat que per cada diligència hi ha dotzenes d'automòmbus que porten passatge a les estacions dels pobles veïns i no menys camions que proveeixen els molls de mercaderies; els automòvils menaça-ren de mort als cotxers, que avui són xofers cobrant un jornal molt més gros per menys treball, i millorant al mateix temps als qui segueixen menant cotxes de cavalls.

Devent, doncs, acceptar les mutualitats per imposició de la realitat, la nostra mira ha d'ésser saber situar-nos i endevinar com devem actuar, no solament per a que no ens perjudiquin, sino ans al contrari, per a que en sortim beneficiats d'aquestes organitzacions sense perjudicar els mutualistes, cosa molt possible de conseguir, no més que traduint al segur col·lectiu mutualitat el segur individual de la «iguala».

**Quotes escalonades**

Si al constituir-se associacions amb aquesta finalitat estem els metges i els fundadors en perfecte acord, no ens serà gens difícil convenir per a serveis professionals un mínim tant per cent de la quota individual mensual de cada soci inscrit, fixat segons la potencialitat econòmica del mutualitzat, prenent com base per al càlcul el sou que rep i en son defecte el preu de l'arrendament de la casa, la cèdula o tributació.

Si la organització ofereix a cada mutualista servei mèdic quirúrgic d'especialitats d'hospitalització, far-

màcia i enterrament, havem d'aconseguir desdoblar la quota en diferents proporcions, dedicant a cada epígraf íntegrament lo recaptat per aital concepte.

Com ensaig, nosaltres creiem suficient la quota familiar per a assegurar el servei d'hospitalització, servei mèdic quirúrgic i farmacèutic, mentre estessin hospitalitzats, una quantitat igual a tres dies de sou l'any, repartit en dotze quotes mensuals, desplegant aquesta quantitat en: quaranta per cent per despeses d'hospitalització, vint per cent pel pagament de servei mèdic, vint per cent per servei quirúrgic, deu per farmàcia i igual quantitat per administració, i ensenyant-nos les nostres estadístiques que daten del 19, anys que cada mil socis familiars donen un promig de sis hospitalitzats d'afeccions de medicina i dues intervencions d'alta cirurgia, sempre que no s'hi incloguin els crònics i incurables i s'admetin solament processos aguts i febrsos per lo que's refereix a medicina, i afeccions quirúrgiques tractables en la sala d'operacions, ens permet calcular les quotes, el percentatge i el número de serveis en el quadre adjunt, estudiar lo que's recaptarà en total, suposant que hi hagi mil inscrits en deu categories distintes, lo que podrà donar-se a cada metge per visita, a cada cirurgia per operació, lo que's recaptarà per costejar la seva estància, quant se podrà invertir en farmàcia i de quina quantitat es podrà

	A la administració el 10 %	A la pensió el 40 %	Per atendre la farmàcia el 10 %	Li corresponderà per operació a dos operacions per 1000 associats	Al cirurgià el 20% del total	Li corresponderà per visita en relació a 300 visites per 1000 associats	Al metge el 20 % del total	Recapte mensual per grups de 1000	Quota mensual	Suma de tres diaris o quota anual	Sou diari
	125	500	125	125	250	0'83	250	1250	1'25	15	5
	250	1000	250	250	500	1'65	500	2500	2'50	30	10
	375	1500	375	375	750	2'50	750	3750	3'75	45	15
	500	2000	500	500	1000	3'30	1000	5000	5'—	60	20
	625	2500	625	625	1250	4'16	1250	6250	6'25	75	25
	750	3000	750	750	1500	5'—	1500	7500	7'50	90	30
	875	3500	875	875	1750	5'80	1750	8750	8'75	105	35
	1000	4000	1000	1000	2000	6'60	2000	10000	10'—	120	40
	1105	4500	1125	1125	2250	7'50	2250	11250	12'25	135	45
	1250	5000	1250	1250	2500	8'35	2500	12250	12'50	150	50