

Es la confiança a la família a cau d'orella al replà de l'escala o la comanda al parent que es posa a tret per engegar-li amb quatre paraules sigilloses tot el llot del descrèdit al pobre metge confiat en l'honoradesa científica i l'harmonia professional.

D'aquestes relacions interprofessionals (apuntes lleugerament) solament la primera que posa dos companys vis a vis, sotmesos únicament a l'interès del malalt, sense perseguir llores migrats de populatxeria, discutint seriosament i a consciència el cas patològic i no deixant entrellucar mai una disparitat evident que cas de existir deu ésser dissimulada confiant al metge de capçalera l'iniciativa aparent del canvi terapèutic aconsellat en la consulta, és l'única que parlant en sana deontologia podem acceptar com a model de consulta que favoreix al malalt, al metge i deixa salvaguardada la dignitat professional i l'honorabilitat científica.

Els altres dos casos de junta, una de lluita descarada i l'altra d'apariència cordial i plena d'hipocresia i traïció no caben dintre la moral professional. L'ètica popular les accepta i les desitja per a satisfer apetències insanes de fer sempre víctimes a la nostra professió. Hi ha una rancúnia, una hostilitat sorda envers la Medicina i els seus representants. El públic ignorant, d'alta i baixa categoria, no perdonarà mai al metge el sacrifici que en llurs consells i pràctiques fa con-

tinuament dels prejudicis i supersticions tan arrelades en el cervell de la gent extramèdica i no comprèn altra manera de venjar-se que omplint de llot el nostre prestigi ajudant-li en llur piadosa tasca els metges consultors que com a base o pedestal de la seva glòria utilitzen despulls i ruïnes del prestigi professional dels companys.

Lo exposat es refereix principalment a les juntes entre metges en general.

Hi ha una consulta justificada sempre i que no porta els perills de les que usualment se celebren.

Són aquelles crides que hom fa al especialista quan la malaltia s'acantona en un sector del organisme que requereix pel seu diagnòstic i terapèutica la tècnica i els amplis coneixements dels metges que han concentrats llurs activitats i atenció en una especialitat.

Es una consulta que deu ésser cridada sempre que hi hagi la més petita indicació i faltin als interessos morals i econòmics de la classe tots els metges internistes o externistes que invadeixen les atribucions del especialista i l'allunyen del malalt fent proves i perdent un temps precís que l'especialista utilitzaria amb procediments més científics i més segura garantia d'èxit terapèutic.

BENTHAM

Impressions de l'Assemblea extraordinària

En el BUTLLETI del mes passat, vaig provar de demostrar, la imprescindible necessitat que la MUTUAL MEDICA posseeixi un capital de reserva.

En l'escrit d'avui, que és un complement de l'anterior, intentaré desfer un dels arguments cabdals que empleaven els impugnadors d'aquesta tesi.

L'argument en sístesis deia: Els metges inscrits a la Mutual, ens passarem la vida construint una obra plena de sacrificis, i solament la generació mèdica que esdevindrà, en tocarà profit.

En el títol tercer, article 18 del Reglament de la Mutual, que parla de la comptabilitat, hi ha un paràgraf que copiat al peu de la lletra diu: Quan el capital del Fons de Compensació, excedeixi del triple del capital assignat al Fons de Garantia,

la diferència en més, serà destinada a descomptar en el tant per cent per a que abasti el repartiment d'Invalidesa o bé de Vida." Això vol dir, que el capital que ha de reanir la Mutual té una limitació ben senyalada, per lo tant cap Consell pot a caprici fer i desfer.

Em serviré de les dades del segon Grup de Vida, car el primer de Vida en el seu començament i durant un llarg termini, les quotes de Compensació eren molt baixes, amb l'intent d'estimular i facilitar l'ingrés dels metges a la Mutual, i aixó fa que proporcionalment estigui el primer Grup més endarrerit.

El nombre d'inscrits al II Grup de Vida és de 296 de Desembre.

El seu Fons de Garantia consta de 17.760 pessetes, o sigui la suma de tres repartiments mà-